



# Direktvermarktung

## Das beste aus Ökostrom herausholen.

### Direktvermarktung im Komplettpaket

Sie sind Erzeuger von Strom aus Erneuerbarer Energie?  
Sie möchten aus Ihrem Ökostrom das Beste herausholen und suchen einen Partner, der Ihre Marktrisiken übernimmt?  
Mit dem Produkt Direktvermarktung ist die RheinEnergie Ihr erfahrener Partner für die Integration Ihrer Anlagen – ob alt oder neu – in den Strommarkt. Neben der Vermarktung über die geförderte Direktvermarktung übernehmen wir alle erforderlichen Abwicklungsaufgaben, damit Sie einen garantierten Mehrwert gegenüber der klassischen EEG-Vergütung erzielen bzw. Ihrer Pflicht zur Direktvermarktung nachkommen können. Dazu gehören neben der technischen Anbindung Ihrer Anlagen in unser Virtuelles Kraftwerk die Aufnahme Ihrer Strommengen in unseren Bilanzkreis und die Kommunikation mit dem Übertragungsnetzbetreiber.

Über eine webbasierte Darstellung können Sie außerdem sämtliche Daten online abrufen. Dadurch sind Sie beispielsweise in der Lage, Ihre Abrechnung zu verifizieren oder die aktuellen Betriebszustände Ihrer Anlagen zu monitoren.

### Geförderte Direktvermarktung

Die geförderte Direktvermarktung sieht vor, dass ein Vermarkter den Strom aus Erneuerbarer Energie an der Börse oder an sonstige Großabnehmer vermarktet.  
Die Differenz zwischen Marktpreis und EEG-Vergütung wird durch die vom Netzbetreiber gezahlte Marktprämie ausgeglichen.  
Mit dem EEG 2014 ist die Direktvermarktung für Neuanlagen verpflichtend.

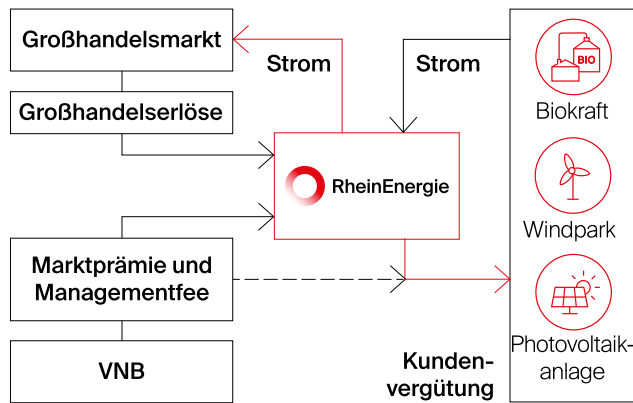
Unser Produkt Direktvermarktung kommt u. a. für Stadtwerke, Betriebsführer, Investoren oder Einzelpersonen in Frage. Wir vermarkten alle erneuerbaren Energieträger (Wind, Photovoltaik, Biomasse oder Wasser) für Sie. Abhängig vom Standort und von der Energieträgerart erstellen wir für Ihre Anlage ein individuelles Angebot. Sind Sie ein Stadtwerk, unterbreiten wir Ihnen auch gerne eine passende White-Label-Lösung, sodass auch Sie Ihren Kunden in Ihrem Versorgungsgebiet Direktvermarktung anbieten können.

### Das sollten Sie mitbringen

Ihre Anlagen sollten zumindest Anspruch auf EEG-Vergütung haben bzw. in der Vergangenheit gehabt haben und über einen leistungsgemessenen Zähler verfügen. Die Anlage muss zudem fernsteuerbar sein. Sollte bei Ihren Anlagen noch keine Steuerungstechnik verbaut sein, kann der Einbau auch über uns erfolgen.

### So funktioniert die Abwicklung

Wir schließen mit Ihnen einen Vertrag über die Direktvermarktung. Danach binden wir Ihre Anlage fernwirktechnisch in das Virtuelle Kraftwerk ein und weisen die Fernsteuerbarkeit gegenüber dem Verteilnetzbetreiber nach. Danach kann die Vermarktung beginnen. Dafür prognostizieren wir die Strommengen, die Ihre Anlage produziert und vermarkten diese an den relevanten Märkten (z. B. Day-Ahead- oder Intradaymarkt). Dabei wird rund um die Uhr an sieben Tagen in der Woche (24/7) gehandelt, um auch kleinste Prognoseänderungen im Markt umsetzen zu können. Sie müssen uns lediglich Wartungstermine Ihrer Anlagen online mitteilen. Über unser webbasiertes Kundenportal haben Sie im Nachgang außerdem die Möglichkeit, relevante Daten abzurufen, um Ihre Abrechnung zu verifizieren oder Rückschlüsse auf die Betriebsweise zu schließen. Zudem können Sie in Echtzeit Ihre IST-Einspeisung monitoren, um ungeplante Ausfälle zu erkennen.



### Darum lohnt sich unsere Direktvermarktung

Sie haben einen garantierten Mehrwert gegenüber der klassischen EEG-Vergütung und sparen sich den operativen Aufwand, Ihre Mengen selber zu vermarkten und den damit verbundenen Aufbau einer teuren IT-Landschaft. Ferner können Sie von unserem Virtuellen Kraftwerk profitieren, indem Sie Ihre Anlagen über uns zusätzlich in der Regelenergie vermarkten.



#### Tipp für Direktvermarktung:

Kombination Strom  
+ Regelenergie

### Kontakt

Sprechen Sie uns an. Sie erreichen das Team der RheinEnergie Trading Montags bis Freitags von 7:30 bis 17:00 Uhr. Vielen Dank für Ihre Unterstützung. Bei Fragen rufen Sie uns gern an.



Service-Telefon: 0221 178-4987



Weitere Informationen finden Sie unter [service@rheinenergie-trading.com](mailto:service@rheinenergie-trading.com)